



Le vendeur en boucherie

Le vendeur en boucherie exerce son activité dans l'espace de vente, dans des domaines d'activité divers tels que l'approvisionnement, la mise en valeur des espaces de vente, la vente de l'assortiment des produits, la mise en œuvre, la personnalisation et le développement de la relation client, en coopération avec les équipes de fabrication. L'activité peut varier selon la nature et la taille de l'unité commerciale dans laquelle il est employé. Il doit faire preuve de disponibilité, de courtoisie, d'écoute et d'empathie face au client en favorisant un climat de confiance.

Objectifs de la formation

La formation **Mention Complémentaire Vendeur conseil en boucherie** permet d'acquérir les compétences suivantes :

- Organiser et entretenir les espaces de vente,
- Valoriser les produits,
- Conseiller les clients et vendre,
- Participer au développement de la relation client,
- Exercer son activité dans le respect des règles d'hygiène et de sécurité et tenir compte des préconisations liées au développement durable.

Contenu de la formation

Enseignements techniques et professionnels

- Technologie
- Mise en valeur et approvisionnement
- Sciences appliquées
- Pratique professionnelle
- Vente et conseil
- Développement commercial

Modalités d'organisation

Par année de formation

- 12 semaines de cours théoriques et pratiques au CFA
- 35 heures par semaine de cours
- 40 semaines de formation en entreprise dont 5 semaines de congés payés

Nouvelle formation
Taux de réussite aux examens

Nouvelle formation
Taux de satisfaction

Nouvelle formation
Taux d'insertion, dont en poursuite d'étude

Nouvelle formation
Taux de rupture



Campus

Ploufragan - Bruz - Vannes



Prérequis

Être titulaire d'un CAP Boucher, CAP Charcutier traiteur, Bac Pro Boucher charcutier traiteur, Brevet professionnel Boucher, Brevet professionnel Charcutier traiteur, CTM Préparateur vendeur en boucherie charcuterie, CQP Technicien boucher artisanal



Modalités & délais d'accès

Candidature ouverte toute l'année, pour une entrée en formation principalement de fin août à début novembre.

- Parcours adapté possible tout au long de l'année en fonction des profils et des situations.
- Toute entrée en formation fait l'objet d'un positionnement.
- Admission sur dossier et possibilité d'entretien.
- Nous consulter.



Durée

A minima 400h, parcours en 1 an
Réduction de durée suivant profil



Validation

Mention Complémentaire Vendeur conseil en boucherie, diplôme de l'Éducation nationale, de niveau 3, inscrit au RNCP*



Type de contrat

Alternance



Frais formation

Public apprenti : Formation prise en charge par l'OPCO de branche.

Public en reconversion ou salariés en professionnalisation : Tarif horaire entre 14€ et 18€. Possibilité de prise en charge financière totale ou partielle en fonction des droits acquis et du statut (demandeur emploi, salarié, stagiaire de la formation professionnelle...).

Qualités & profils requis

- Capacité d'organisation
- Rigoureux, méthodique et polyvalent
- Aisance relationnelle et sens de l'écoute
- Disponible et courtois
- Bonne connaissance des produits carnés
- Respect des règles d'hygiène et de sécurité sanitaire

Entreprises conseillées

- Espaces de vente de boucherie, sédentaires ou non-sédentaires, disposant ou non d'un atelier de fabrication
- Rayons boucherie de grande et moyenne distribution
- Entreprises spécialisées, mono ou pluriactivité
- Nous consulter

Accessibilité aux personnes handicapées

Le CFA Régional souhaite favoriser et sécuriser l'insertion des personnes en situation de handicap dans le monde professionnel. Les locaux sont aménagés pour accueillir des personnes à mobilité réduite. Contactez-nous.

Modalités pédagogiques & évaluations

- Alternance d'apports théoriques et de mises en situation
- Participation à des projets pédagogiques
- Contrôles réguliers de connaissances, notamment par des examens blancs et des mises en situation pratiques
- Épreuves ponctuelles en fin de formation

- Livret d'apprentissage entre l'apprenant, l'entreprise et le campus
- Visite en entreprise par l'enseignant tuteur
- Séance de tutorat à chaque période au campus
- Conseils de classe et bulletins de notes avec l'avis de l'équipe pédagogique
- Supports de formation numériques

Moyens techniques

- Plateaux techniques équipés
- Salles de formation
- Centre de ressources

Poursuites d'études

Au sein de notre CFA

- Brevet professionnel Boucher
- Brevet professionnel Charcutier traiteur

D'autres poursuites d'étude sont possibles. Consultez le site de [l'Onisep](https://www.onisep.fr)

Perspectives professionnelles

- Vendeur conseil en boucherie

Contactez les campus

Campus de Dinan-Auceleuc

La Croix Fresche Blanc - 22100 AUCALEUC
02 96 76 27 37
conseilformation.dinan@cma-bretagne.fr

Campus de Ploufragan

18 rue du Tertre de la Motte - 22440 PLOUFRAGAN
02 96 76 27 27
conseilrecrutement.ploufragan@cma-bretagne.fr

Campus de Quimper

24 route de Cuzon - 29000 QUIMPER
02 98 76 46 35
campusquimper@cma-bretagne.fr

Faculté des Métiers - Campus de Bruz

6 rue des Frères Montgolfier - 35170 BRUZ
02 99 05 45 55
fdm.recrutement@cma-bretagne.fr

Faculté des Métiers - Campus de Fougères

37 boulevard de Groslay - 35300 FOUGÈRES
02 99 05 45 55
fdm.recrutement@cma-bretagne.fr

Faculté des Métiers - Campus de Saint-Malo

68 avenue de Marville - 35400 SAINT-MALO
02 99 05 45 55
fdm.recrutement@cma-bretagne.fr

Campus de Vannes

10 Boulevard des Îles - 56000 VANNES
02 97 63 95 10
conseilformation.vannes@cma-bretagne.fr

